

## FIRMENBESCHREIBUNG

Unser Kunde zählt zu den wirtschaftlich erfolgreichsten Herstellern und Integratoren von Telekommunikationslösungen in Deutschland sowie zu den Top-5-Unternehmen in Europa. Das Kerngeschäft bildet die Konzeption, Vermarktung und Implementierung komplexer Kommunikationslösungen für mittlere und große Unternehmen, medizinische Einrichtungen und öffentliche Auftraggeber. Umfassende Beratungs- und Prozessoptimierungsleistungen sowie Managed-Service-Konzepte runden das Leistungsportfolio ab.

In Deutschland ist unser Kunde an mehr als 15 Standorten vertreten. Zur Unterstützung des weiteren Wachstums sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt in der **Metropolregion Köln** einen

## IT SALES ENGINEER, M/W

### TÄTIGKEITSSCHWERPUNKT

Als IT Sales Engineer stehen Sie den Account Managern unseres Kunden in komplexen und anspruchsvollen Projekten technisch beratend zur Seite. Ihr Schwerpunkt liegt in den Bereichen IT-Infrastruktur und Netzarchitektur. Sie analysieren vorhandene Infrastruktur und entwickeln technische Konzepte und Designs für die Realisierung von Telekommunikations- und Unified-Communications-Lösungen in vorwiegend heterogenen Umgebungen. Neben Ihrer Zusammenarbeit mit den Account Managern unseres Kunden arbeiten Sie auch selbst direkt mit IT-Spezialisten und Entscheidern auf Kundenseite zusammen. Mit Ihrer Arbeit leisten Sie einen wesentlichen Beitrag dazu, dass anspruchsvolle Projekte von Anfang an technisch richtig und wirtschaftlich sinnvoll konzipiert und umgesetzt werden.

### QUALIFIKATION

Sie verfügen über ein abgeschlossenes technisches Studium mit den Schwerpunkten Informatik, Wirtschaftsinformatik oder Nachrichtentechnik. Alternativ haben Sie eine thematisch vergleichbare Ausbildung abgeschlossen, hohe Zertifizierungen anderer Hersteller erlangt und bereits einige Berufserfahrung gesammelt. Idealerweise arbeiten Sie heute in einer Funktion als Sales Consultant oder System Engineer bei einem Unternehmen der ITK-Branche. Sie haben ein gutes Verständnis des Marktes und kennen sich mit verschiedenen Produkten und Lösungen unterschiedlicher Hersteller aus den Bereichen VoIP, Data, Security, WLAN oder Routing im Enterprise oder Carrier-Umfeld aus. Sie überzeugen durch analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, verfügen über gute Englischkenntnisse und sind projektbezogen reisebereit.

### JOBANGEBOT

Unser Kunde bietet für diese Position einen unbefristeten Anstellungsvertrag in einem wirtschaftlich unabhängigen, internationalen Unternehmen. Die Vergütung ist branchenüblich gut. Sie haben die Möglichkeit über eine variable Komponente am Unternehmenserfolg teilzuhaben. Die Stelle sieht einen Dienstwagen vor. Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven sind ebenfalls mit dieser Position verbunden. Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege ermöglichen ein effektives und kundenorientiertes Arbeiten.

### NÄCHSTE SCHRITTE

Wenn Sie sich von der Unternehmens- und Stellenbeschreibung angesprochen fühlen, senden Sie uns gern Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter der Kennziffer MRA-009-2010, bitte unbedingt mit einer Angabe zu Ihren Gehaltsvorstellungen und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin. Ihre Bewerbung adressieren Sie bitte per E-Mail an folgende Adresse: [mra@mar-ssl.de](mailto:mra@mar-ssl.de), zu Händen Herrn Marc Rausch.

Weitere Informationen über MAR finden Sie im Internet unter: [www.mar-ssl.de](http://www.mar-ssl.de)

